

L'INSTITUT K

Formation

L'INSTITUT K FORMATION – Centre de formation Certifié QUALIOP1 –
09 53 98 76 45

26B Rue Saint Michel 54000 NANCY - SIRET 831 139 407 00041
Enregistré sous le numéro 44540423854 auprès du préfet de la région
GRAND EST.

Techniques de vente

Durée :

8 heures en présentiel sur 1 journée.

Horaires : 9h00-13h00 / 14h00-18h00 avec 1 heure de pause déjeuner.
(Déjeuner OFFERT)

Profils apprenants :

- Professionnels du secteur de l'esthétique et de la beauté.
- Prothésiste ongulaire souhaitant une remise à niveau.
- Etudiants du secteur esthétique et de la beauté.
- Reconversions professionnelles.

Pré-requis :

- Personne majeur.
- Aucun pré-requis.

Accessibilité et délais d'accès :

- Les besoins sont identifiés et validés en amont.
- La convention ou le contrat est signé(e) en amont.
- La facture/acompte est payé(e).
- Financement possible : Oui, (FAFCEA, OPCO, Pôle emploi,...)

Contactez-nous : linstitutk.nancy@gmail.com

Les personnes atteints de handicaps souhaitant suivre cette formation sont invités à nous contacter directement afin d'étudier ensemble les possibilités d'accueil et d'accompagnement de la formation.

Objectifs pédagogiques :

Cette formation professionnelle de vente vous permettra d'acquérir toutes les compétences théoriques, techniques et pratique afin d'aboutir à une maîtrise parfaite des différentes techniques de vente.



L'INSTITUT K

Formation

L'INSTITUT K FORMATION – Centre de formation Certifié QUALIOP1 –
09 53 98 76 45

26B Rue Saint Michel 54000 NANCY - SIRET 831 139 407 00041
Enregistré sous le numéro 44540423854 auprès du préfet de la région
GRAND EST.

Contenu de la formation :

Matin :

- Présentation.
- Qu'est ce qu'un plan marketing ?
- Les objectifs du plan marketing ?
- Choisir sa prestation ou son produit.
- Choisir son prix.

Après-midi :

- Réalisation de votre Plan Marketing sur 12 mois.
- Choisir son ou ses moyens de communication.
- Communication sur le PDV.
- SMS, e-mailings.
- Les Réseaux Sociaux.

Moyens pédagogiques et techniques :

- Salle de formation théorique et pratique.
- Matériel mis à disposition.
- Book complet de formation.
- Projection sur écran plat.
- Apport d'expérience de notre formatrice.

Le + : comment vendre sa prestation et ses produits complémentaires ?

- Attestation et certificat de formation.

Equipe pédagogique : ANDRE Caroline.

Dispositif de suivi :

- Feuilles de présence.
- Formulaires d'évaluation de la formation.

Prix : 450,00€ TTC.

Paiement en 3 ou 4 fois sans frais possible.



PROGRAMME